

# Référentiel de Production

PROJET 2026



# Les grandes tendances

- Volonté de conserver des référentiels réalistes et atteignables
- Ajustement à la baisse du référentiel CMLT & CBM
- Ajustement à la baisse du nombre de vente immo pat pour les CAGP et CAGP D
- Ajustement à la baisse du nombre de MBR pour le métier de CAGP
- Vérisure : référentiel modifié en nombre de leads qualifiés

# Référentiel de production GC

2025

2026

		2025	2026
CLIENTS	Nombre de mandats entrants MACRON	13	13
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	15	15
CRÉDITS	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	39	39
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	425 100 €	425 100 €
ÉPARGNE	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	13	13
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	30	30
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	120	120
CARTES	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	50	50
	CARTES ouvertures brutes	130	130
	Dont Izicartes	43	43
IARD / PRÉVOYANCE	Dont Haut de gamme DD	60	60
	MRH	34	34
	AUTO + 2 ROUES	26	26
	GAV	10	10
	Secur'Famille	15	15
NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	40	40
	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	2 ventes	9 leads qualifiés
TOTAL		535	535

# Référentiel de production CC

2025

2026

CLIENTS	Nombre de mandats entrants MACRON	20	20
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	15	15
CRÉDITS	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	52	52
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	751 400 €	751 400 €
	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	26	26
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	12	12
ÉPARGNE	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	600 000 €	600 000 €
	Chiffres d'affaires UC hors transfert	342 000 €	342 000 €
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	627 000 €	627 000 €
	Contrats ASV & PERi (ouverture brutes)	50	50
	OT	10	10
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	120	120
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	50	50
CARTES	CARTES ouvertures brutes	136	136
	Dont Izicartes	46	46
	Dont Haut de gamme DD	60	60
IARD / PRÉVOYANCE	MRH	34	34
	AUTO + 2 ROUES	26	26
	GAV	10	10
	Secur'Famille	20	20
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	20	20
NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	2 ventes	9 leads qualifiés

TOTAL

601

601

# Référentiel de production RC

2025

2026

<b>CLIENTS</b>	Nombre de mandats entrants MACRON	<b>20</b>	<b>20</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>20</b>	<b>20</b>
<b>Crédits</b>	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	<b>39</b>	<b>39</b>
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	<b>752 700 €</b>	<b>752 700 €</b>
	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	<b>13</b>	<b>13</b>
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	<b>10</b>	<b>10</b>
<b>épargne</b>	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	<b>2 000 000 €</b>	<b>2 000 000 €</b>
	Chiffres d'affaires UC hors transfert	<b>1 140 000 €</b>	<b>1 140 000 €</b>
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	<b>2 090 000 €</b>	<b>2 090 000 €</b>
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	<b>60</b>	<b>60</b>
	PEA (ouvertures brutes)	<b>10</b>	<b>10</b>
	OT	<b>20</b>	<b>20</b>
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	<b>60</b>	<b>60</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>40</b>	<b>40</b>
	CARTES ouvertures brutes	<b>104</b>	<b>104</b>
<b>Cartes</b>	Dont Izicartes	<b>49</b>	<b>49</b>
	Dont Haut de gamme DD	<b>70</b>	<b>70</b>
<b>IARD / PRÉVOYANCE</b>	MRH	<b>35</b>	<b>35</b>
	AUTO + 2 ROUES	<b>26</b>	<b>26</b>
	GAV	<b>10</b>	<b>10</b>
	Secur'Famille	<b>25</b>	<b>25</b>
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	<b>20</b>	<b>20</b>
<b>IMMOBILIER PATRIMONIAL</b>	Fiches Relais Immo patrimonial (Ratio Relais/vente retenu = 7)	<b>14</b>	<b>14</b>
	Ventes immobilier patrimonial	<b>2</b>	<b>2</b>
	Ventes de SCPI en direct	<b>13</b>	<b>13</b>
<b>NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE</b>	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>
	<b>TOTAL</b>	<b>525</b>	<b>525</b>

# Référentiel de production DAA

2025

2026

CLIENTS	Nombre de mandats entrants MACRON	<b>13</b>	<b>13</b>
	Pro : Nouvelles entrées en relation (en brut) hors SCI. Cible Small y/c micro + PLS	<b>4</b>	<b>4</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>10</b>	<b>10</b>
Crédits	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	<b>39</b>	<b>39</b>
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	<b>752 700 €</b>	<b>752 700 €</b>
	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	<b>13</b>	<b>13</b>
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	<b>10</b>	<b>10</b>
épargne	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	<b>720 000 €</b>	<b>720 000 €</b>
	Chiffres d'affaires UC hors transfert	<b>410 000 €</b>	<b>410 000 €</b>
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	<b>752 000 €</b>	<b>752 000 €</b>
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	<b>36</b>	<b>36</b>
	PEA (ouvertures brutes)	<b>10</b>	<b>10</b>
	OT	<b>10</b>	<b>10</b>
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	<b>50</b>	<b>50</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>30</b>	<b>30</b>
	CARTES ouvertures brutes	<b>75</b>	<b>75</b>
Cartes	Dont IZICARTES	<b>40</b>	<b>40</b>
	Dont Haut de gamme DD	<b>50</b>	<b>50</b>
IARD / PRÉVOYANCE	RC PRO	<b>4</b>	<b>4</b>
	MRH	<b>34</b>	<b>34</b>
	AUTO + 2 ROUES	<b>16</b>	<b>16</b>
	GAV	<b>10</b>	<b>10</b>
	Secur'Famille	<b>20</b>	<b>20</b>
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	<b>12</b>	<b>12</b>
IMMOBILIER PATRIMONIAL	Fiches Relais Immo patrimonial (Ratio Relais/vente retenu = 7)	<b>14</b>	<b>14</b>
	Ventes immobilier patrimonial	<b>2</b>	<b>2</b>
	Ventes de SCPI en direct	<b>7</b>	<b>7</b>
NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>

**TOTAL**

**399**

**399**

# Référentiel de production DA

2025

2026

CLIENTS	Nombre de mandats entrants MACRON	<b>13</b>	<b>13</b>
	Pro : Nouvelles entrées en relation (en brut) hors SCI. Cible Small y/c micro + PLS	<b>6</b>	<b>6</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>10</b>	<b>10</b>
Crédits	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	<b>34</b>	<b>34</b>
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	<b>958 800 €</b>	<b>958 800 €</b>
	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	<b>13</b>	<b>13</b>
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	<b>10</b>	<b>10</b>
épargne	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	<b>720 000 €</b>	<b>720 000 €</b>
	Chiffres d'affaires UC hors transfert	<b>410 000 €</b>	<b>410 000 €</b>
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	<b>752 000 €</b>	<b>752 000 €</b>
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	<b>36</b>	<b>36</b>
	PEA (ouvertures brutes)	<b>10</b>	<b>10</b>
	OT	<b>10</b>	<b>10</b>
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	<b>40</b>	<b>40</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>30</b>	<b>30</b>
	CARTES ouvertures brutes	<b>65</b>	<b>65</b>
Cartes	Dont Izicartes	<b>40</b>	<b>40</b>
	Dont Haut de gamme DD	<b>40</b>	<b>40</b>
PROS	Cartes Pros	<b>11</b>	<b>11</b>
	Monétique dont 3 TAP TO PAY	<b>6</b>	<b>6</b>
	RC PRO	<b>6</b>	<b>6</b>
IARD / PRÉVOYANCE	MRH	<b>34</b>	<b>34</b>
	AUTO + 2 ROUES	<b>16</b>	<b>16</b>
	GAV	<b>10</b>	<b>10</b>
	Secur'Famille	<b>20</b>	<b>20</b>
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	<b>6</b>	<b>6</b>
IMMOBILIER PATRIMONIAL	Fiches Relais Immo patrimonial (Ratio Relais/vente retenu = 7)	<b>14</b>	<b>14</b>
	Ventes immobilier patrimonial	<b>2</b>	<b>2</b>
	Ventes de SCPI en direct	<b>7</b>	<b>7</b>
NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>
	<b>TOTAL</b>	<b>387</b>	<b>387</b>

# Référentiel de production CAGP

2025

2026

<b>CLIENTS</b>	Nombre de mandats entrants MACRON	<b>26</b>	<b>18</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>12</b>	<b>12</b>
<b>Crédits</b>	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	<b>20</b>	<b>20</b>
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	<b>564 000 €</b>	<b>564 000 €</b>
	Crédits renouvelables (ouvertures nombre de réserves)	<b>13</b>	<b>13</b>
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	<b>10</b>	<b>10</b>
<b>épargne</b>	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	<b>7 000 000 €</b>	<b>7 000 000 €</b>
	Chiffres d'affaires UC hors transfert	<b>4 000 000 €</b>	<b>4 000 000 €</b>
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	<b>7 315 000 €</b>	<b>7 315 000 €</b>
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	<b>50</b>	<b>50</b>
	PEA (ouvertures brutes)	<b>30</b>	<b>30</b>
	OT	<b>20</b>	<b>20</b>
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	<b>42</b>	<b>42</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>40</b>	<b>40</b>
<b>Cartes</b>	CARTES ouvertures brutes (100% HDG IZI DD)	<b>41</b>	<b>41</b>
<b>IARD / PRÉVOYANCE</b>	MRH	<b>10</b>	<b>10</b>
	AUTO + 2 ROUES	<b>10</b>	<b>10</b>
	GAV	<b>10</b>	<b>10</b>
	Secur'Famille	<b>10</b>	<b>10</b>
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	<b>10</b>	<b>10</b>
<b>IMMOBILIER PATRIMONIAL</b>	Fiches Relais Immo patrimonial (Ratio Relais/vente retenu = 5)	<b>26</b>	<b>26</b>
	Ventes immobilier patrimonial	<b>5</b>	<b>3</b>
	Ventes de SCPI en direct	<b>13</b>	<b>13</b>
<b>NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE</b>	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>

<b>TOTAL</b>	<b>367</b>	<b>367</b>
--------------	------------	------------

# Référentiel de production CAGPD

2025

2026

CLIENTS	Nouvelles entrées en relation avec un dirigeant prospect	<b>13</b>	<b>13</b>
	Développement de la double relation sur dirigeant client pro	<b>15</b>	<b>15</b>
	Nombre de mandats entrants MACRON	<b>10</b>	<b>10</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>5</b>	<b>5</b>
Crédits	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (nombre)	<b>10</b>	<b>10</b>
	Crédits à la consommation hors renouvelables dont GREEN (engagements)	<b>282 000 €</b>	<b>282 000 €</b>
	CREDITS IMMOBILIERS (Nombre) montant moyen 200K€	<b>10</b>	<b>10</b>
épargne	Chiffre d'affaires ASV & PERI hors transfert	<b>7 510 000 €</b>	<b>7 510 000 €</b>
	Chiffres d'affaires UC + EMTN hors transfert	<b>4 280 000 €</b>	<b>4 280 000 €</b>
	Chiffre d'affaires ASV & PERI	<b>8 000 000 €</b>	<b>8 000 000 €</b>
	Contrats ASV & PERI (ouverture brutes)	<b>30</b>	<b>30</b>
	PEA (ouvertures brutes)	<b>20</b>	<b>20</b>
	OT	<b>10</b>	<b>10</b>
	Livrets Y COMPRIS PEL / QUADRETO et CAT dont GREEN	<b>23</b>	<b>23</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>30</b>	<b>30</b>
	CARTES ouvertures brutes (100% HDG IZI DD)	<b>15</b>	<b>15</b>
IARD / PRÉVOYANCE	MRH	<b>5</b>	<b>5</b>
	AUTO + 2 ROUES	<b>5</b>	<b>5</b>
	GAV	<b>6</b>	<b>6</b>
	Secur'Famille	<b>6</b>	<b>6</b>
	Autre Prévoyance (Secur'Urgence, Secur'Obsèques, Protection Juridique...)	<b>3</b>	<b>3</b>
	Fiches Relais Immo patrimonial (Ratio Relais/vente retenu = 5)	<b>16</b>	<b>16</b>
IMMOBILIER PATRIMONIAL	Ventes immobilier patrimonial	<b>3</b>	<b>2</b>
	Ventes de SCPI en direct	<b>7</b>	<b>7</b>
NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>
	<b>TOTAL</b>	<b>195</b>	<b>195</b>

# Référentiel de production CCPRO

2025

2026

<b>CLIENTS</b>	Pro : Nouvelles entrées en relation (en brut) hors SCI Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>39</b>	<b>39</b>
<b>CRÉDITS PROS</b>	Crédits moyen et long terme dont GREEN (Montant moyen 120K€) Crédit bail Mobilier dont GREEN (versements)	<b>28</b>	<b>28</b>
<b>POLITIQUE SOCIALE</b>	Epargne Salariale contrats alimentés (PEI-PERCOI-ESPL-Accord intéressement) - VB	<b>16</b>	<b>16</b>
<b>FORFAITS / CARTES</b>	Forfaits Pro hors forfaits auto-entrepreneurs - ventes brutes Total CARTES BANCAIRES PRO - ventes brutes	<b>46</b>	<b>46</b>
<b>MONÉTIQUE ET SERVICES ASSOCIÉS</b>	Contrats monétiques actifs - ventes nettes	<b>6</b>	<b>6</b>
	TAP TO PAY	<b>3</b>	<b>3</b>
	Contrats e-commerce - ventes brutes (contrats VADS + PayPlug)	<b>3</b>	<b>3</b>
	Contrats I PAID THAT - ventes brutes	<b>7</b>	<b>7</b>
	Contrats ONEY paiement N fois	<b>3</b>	<b>3</b>
	Contrats location matériel d'acceptation yc CE BoostPay - ventes nettes	<b>5</b>	<b>5</b>
	IZ E-Commerce	<b>2</b>	<b>2</b>
<b>LEASING</b>	Location longue durée (LLD) - ouverture brute de contrats	<b>2</b>	<b>2</b>
<b>AFFACTURAGE</b>	CONTRATS D'AFFACTURAGE - ouverture brute de contrats	<b>1</b>	<b>1</b>
<b>IARD / PRÉVOYANCE</b>	Multirisque Pro	<b>10</b>	<b>10</b>
	Auto Pro	<b>7</b>	<b>7</b>
	Prévoyance Pro	<b>11</b>	<b>11</b>
	Protection Homme-clé	<b>18</b>	<b>18</b>
	Santé individuelle	<b>2</b>	<b>2</b>
	PERI	<b>8</b>	<b>8</b>
<b>PARTIE PRIVÉE</b>	MBR	<b>15</b>	<b>15</b>
	CARTE HDG DD	<b>6</b>	<b>6</b>
	Abonnements épargne Y COMPRIS ASSURANCE VIE ET PEA	<b>40</b>	<b>40</b>
	NOMBRE ASS VIE ET PERI	<b>11</b>	<b>11</b>
	CA ASS VIE ET PERI	<b>260 000 €</b>	<b>260 000 €</b>
	CA UC ASS VIE ET PERI	<b>119 600 €</b>	<b>119 600 €</b>
	CONSO dont GREEN Nombre	<b>13</b>	<b>13</b>
	CONSO dont GREEN Volume	<b>162 500 €</b>	<b>162 500 €</b>
	CREDITS IMMOBILIER (en nombre)	<b>10</b>	<b>10</b>
	IARD / PREVOYANCE	<b>20</b>	<b>20</b>
<b>IMMOBILIER PATRIMONIAL</b>	Fiches relais Immo patrimonial (Ratio relais/vente retenu = 7)	<b>14</b>	<b>14</b>
	Ventes immobilier patrimonial	<b>2</b>	<b>2</b>
<b>NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE</b>	VERISURE {4 leads pour 1 vente}	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>
	<b>TOTAL</b>	<b>368</b>	<b>368</b>

# Référentiel de production CAPRO

2025

2026

<b>CLIENTS</b>	Pro : Nouvelles entrées en relation segment LARGE (en brut) hors SCI	<b>12</b>	<b>12</b>
	Nouveaux sociétaires > 10 PSO	<b>10</b>	<b>10</b>
<b>CRÉDITS PROS</b>	Crédits moyen et long terme dont GREEN (Montant moyen 240K€)	<b>18</b>	<b>18</b>
	Crédit bail Mobilier dont GREEN (versements)	<b>942 000 €</b>	<b>700 000 €</b>
<b>POLITIQUE SOCIALE</b>	Epargne Salariale contrats alimentés (PEI-PERCOI-ESPL-Accord intéressement) - VB	<b>16</b>	<b>16</b>
<b>FORFAITS</b>	Forfaits Pro hors forfaits auto-entrepreneurs - ventes brutes	<b>13</b>	<b>13</b>
<b>CARTES</b>	Total CARTES BANCAIRES PRO - ventes brutes	<b>39</b>	<b>39</b>
<b>MONÉTIQUE ET SERVICES ASSOCIÉS</b>	Contrats monétiques actifs - ventes nettes	<b>4</b>	<b>4</b>
	Contrats e-commerce - ventes brutes (contrats VADS + PayPlug)	<b>3</b>	<b>3</b>
	Contrats I PAID THAT - ventes brutes	<b>7</b>	<b>7</b>
	Contrats ONEY paiement N fois	<b>3</b>	<b>3</b>
	Contrats location matériel d'acceptation yc CE BoostPay - ventes nettes	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>LEASING</b>	Location longue durée (LLD) - ouverture brute de contrats	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>AFFACTURAGE</b>	CONTRATS D'AFFACTURAGE - ouverture brute de contrats	<b>2</b>	<b>2</b>
<b>IARD / PRÉVOYANCE</b>	Multirisque Pro	<b>6</b>	<b>6</b>
	Auto Pro	<b>3</b>	<b>3</b>
	Prévoyance Pro	<b>6</b>	<b>6</b>
	Protection Homme-clé	<b>10</b>	<b>10</b>
	Santé individuelle	<b>2</b>	<b>2</b>
	PERI	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>NOUVELLE OFFRE, PRODUIT OU SERVICE</b>	VERISURE (4 leads pour 1 vente)	<b>2 ventes</b>	<b>9 leads qualifiés</b>
<b>TOTAL</b>		<b>151</b>	<b>151</b>